# Principaux défis liés à l'utilisation d'Informatica

### Migration forcée vers le cloud

Informatica mettra fin au support de ses plateformes MDM on-premises d'ici 2026, contraignant ses clients à migrer vers des offres cloud orientées Salesforce, qu'ils y soient prêts ou non.

### Coûts élevés de licences et de services

La tarification en couches d'Informatica, sa forte dépendance aux services professionnels et son architecture complexe rendent difficile la maîtrise des coûts, en particulier pour les déploiements multi-domaines ou hybrides.

### Retour sur investissement lent

Des cycles de mise en œuvre longs (de 6 à plus de 12 mois), une dépendance au développement personnalisé et des outils fragmentés ralentissent la création de valeur et le ROI.

### Verrouillage fournisseur

Le rachat par Salesforce soulève des inquiétudes concernant la transparence de la feuille de route, l'indépendance à long terme et la capacité à s'intégrer hors de l'écosystème SFDC.

### Flexibilité de déploiement limitée

Avec une stratégie désormais centrée exclusivement sur le cloud, les clients disposent de moins d'options pour des déploiements hybrides, on-premises ou natifs Snowflake, les obligeant souvent à se restructurer pour répondre aux exigences de conformité ou de gouvernance.

# Tableau comparatif : Semarchy SDP vs Informatica

| Comparisons | Semarchy | TIBCO EBX |
|---|---|---|
| Déploiement et maintenance | **Facile** | Difficuult |
| Solution unique pour le MDM principal | **Oui** | No (10+) |
| Multi-domaine / multi-usage natif | **Oui** | No |
| Flexibilité de la plateforme et intégrations | **Élevée** | Moderate |
| Options de déploiement | **On-Prem, Cloud, Hybrid, SaaS** | **On-Prem, Cloud, Hybrid, SaaS** |
| Performances / Scalabilité | **High** | **High** |
| Workflows et gouvernance | **Advance** | **Advance** |
| Expertise technique requise | **Minimal** | High |
| Expérience développeur / utilisateur | **Intuitive** | Complex |
| Tarification et contractualisation | **Easy** | Difficult |
| Capacités natives en IA / ML | No* | Yes |
| Support client / Satisfaction | **High** | Low |
| **Position sur le marché** | **Leader** | **Leader** |

# Avantages de passer à Semarchy

**Un délai de valorisation plus rapide:**
Grâce à une architecture modulaire, des outils low-code/no-code et une gouvernance intégrée, la plupart des clients passent en production en moins de 12 semaines et constatent un retour sur investissement mesurable dès le premier trimestre.

> *Le design intuitif et orienté métier de Semarchy nous a permis de convaincre des cadres non techniques. Nous avons également pu intégrer rapidement nos données sur la plateforme, ce qui nous a permis de démarrer immédiatement et de démontrer les avantages de Semarchy aux parties prenantes.*

**Anish Raivadera, Responsable Technique MDM, Dentsu**

**Un coût total de possession réduit:**
Un modèle de tarification clair et rationalisé vous permet de réduire les coûts de licence, de services et de formation — avec un ROI de 315 % sur 3 ans (étude Forrester TEI).

*Réduction de 60 % des charges de travail des data stewards d'ici la 3e année (grâce aux tableaux de bord, à l'automatisation du rapprochement et de la fusion de données)*

**Une migration simplifiée:**
Semarchy propose un cadre de migration éprouvé, avec des accélérateurs, des convertisseurs et une mise en œuvre guidée, afin de réduire les risques et d'accélérer la transition.

> *Le support que nous avons reçu de l'équipe Semarchy lors de notre implémentation a été supérieur à toute autre expérience de support logiciel que j'ai connue dans ma carrière. Le support continu reste également excellent, tant lors des appels en direct que via les réponses rapides aux questions et tickets ouverts sur le portail.*

**Responsable Senior MDM, juin 2024**

**Une architecture moderne, conçue pour les utilisateurs:**
Une gouvernance intégrée, une modélisation sémantique et des workflows basés sur les rôles facilitent la collaboration entre les utilisateurs métier et les data stewards — sans compétences techniques approfondies.

*Semarchy obtient une note globale de 4,7★ sur Gartner Peer Insights et 97 % d'intention de recommandation, contre 4,3★ pour Informatica.*

# Accélérez l'innovation et libérez tout le potentiel de votre entreprise

La Semarchy Data Platform génère des résultats mesurables en matière d'insights, d'efficacité et de productivité pour les équipes à tous les niveaux. Découvrez comment Semarchy peut transformer votre entreprise avec des résultats concrets.

**38%**
d'insights plus rapides grâce à la Semarchy Data Platform

**~5.2x**
de gain de productivité des ETP (équivalents temps plein) data chaque année

**50%**
de temps de formation en moins pour les utilisateurs finaux, comparé aux autres plateformes de données

## Get Started with
www.semarchy.com